



## 『ビザスク』のご紹介

世界49万人超の知見が集まるナレッジプラットフォームを活用したご支援

ビザスク

# ビザスクとは

## ビジネス領域に特化した世界49万人超の知見が集まる 国内最大級のナレッジプラットフォーム

あらゆる業界/職域を網羅する知見データベースを活用して  
企業の課題 と 業界有識者の知見 をスピーディーにマッチング

新領域への挑戦に社外の知見を活用することで、事業を加速させます



# ビザスクが解決できる課題



- 新規事業の仮説検証が進まない
- 想定ユーザーのニーズがはっきり掴めない
- ネットで調べても最新の業界動向や事例が出てこない

このようなシーンでビザスクを使えば、業界エキスパート/実務経験者から『生の声』を聞くことができ、鮮度が高くリアルな情報を収集することが可能です

## ビザスク活用シーンの一例

### 新規事業の創出

- 新規参入にむけた市場調査
- 事業アイデアの仮説検証
- 保有技術/素材の用途探索

### 組織/業務課題の解決

- 人事制度の先行事例調査
- 業務プロセス改善

### 投資先のデューデリジェンス

- 投資検討業界の動向調査
- ユーザーインタビュー
- サイトビジット

# ビザスクは多くの企業に浸透している『情報インフラ』

- 業界・部署・部門を問わず様々なご依頼に対応
- 新規事業・研究開発における調査、経営改革に際するアドバイスなど

コンサルティングファーム  
TOP 10 80%+

- ✓ 戦略 / 会計 / IT 系ファーム
  - ・ 全社 / 事業戦略
  - ・ M&A 戦略 / PMI
  - ・ ビジネスDD ・ 事業再生
- ✓ シンクタンク

金融機関  
150+

- ✓ PE ファンド
- ✓ アクティブ運用ファンド
- ✓ メガバンクを含む銀行
- ✓ 日米欧証券会社
- ✓ 政府系金融機関

大手事業法人  
800+

B2B系事業会社の新規事業/研究開発/経営企画/デザイン部署を中心にご利用



## ビザスクが選ばれる3つの特長

1. ワンストップで「あらゆる業界・職域」にスピーディにコンタクト
2. 多様なニーズに対する多様な知見提供の手法
3. 安心安全なプラットフォーム

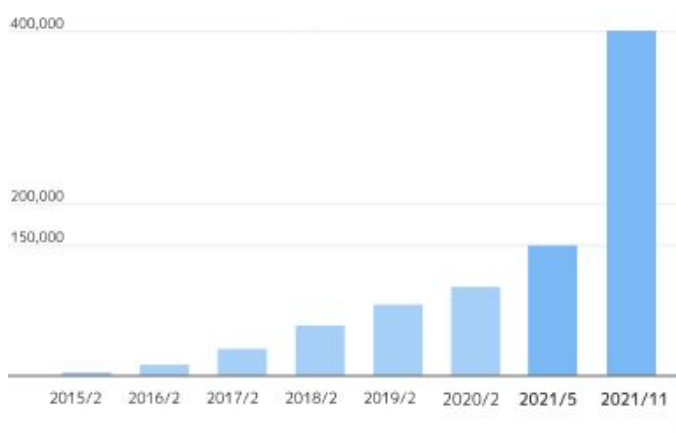


スピーディーに知見にアクセスいただくことによる**業務効率化**  
取り入れる知見の幅を広げることによる「**判断の質**」の向上

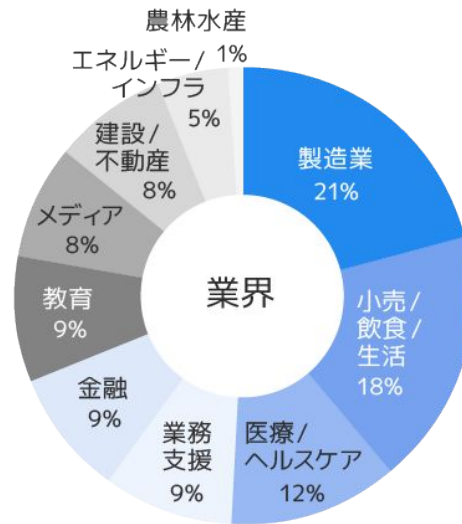
# 特長① ワンストップで「あらゆる業界・職域」にスピーディにコンタクト

- 世界49万人超の知見が集まる、国内最大級の知見プラットフォーム
- 『職歴』×『経験』が登録され、「何が相談出来る人なのか」を可視化

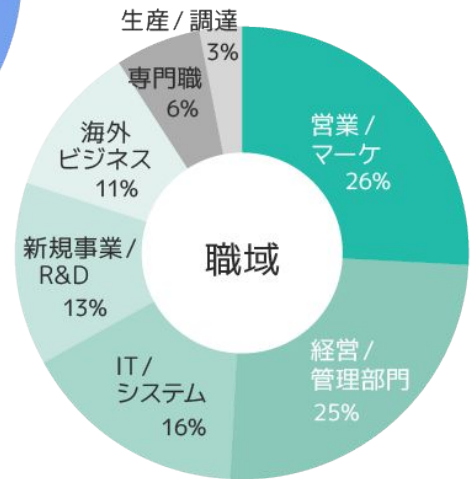
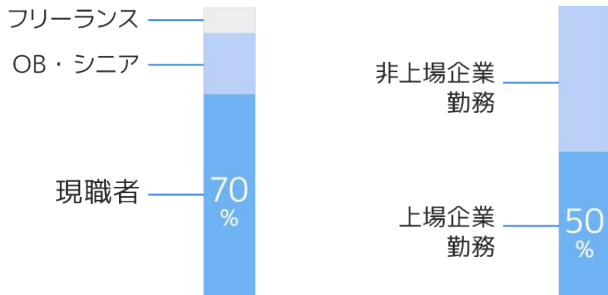
アドバイザー数推移



所属業界・職域 (国内アドバイザー)



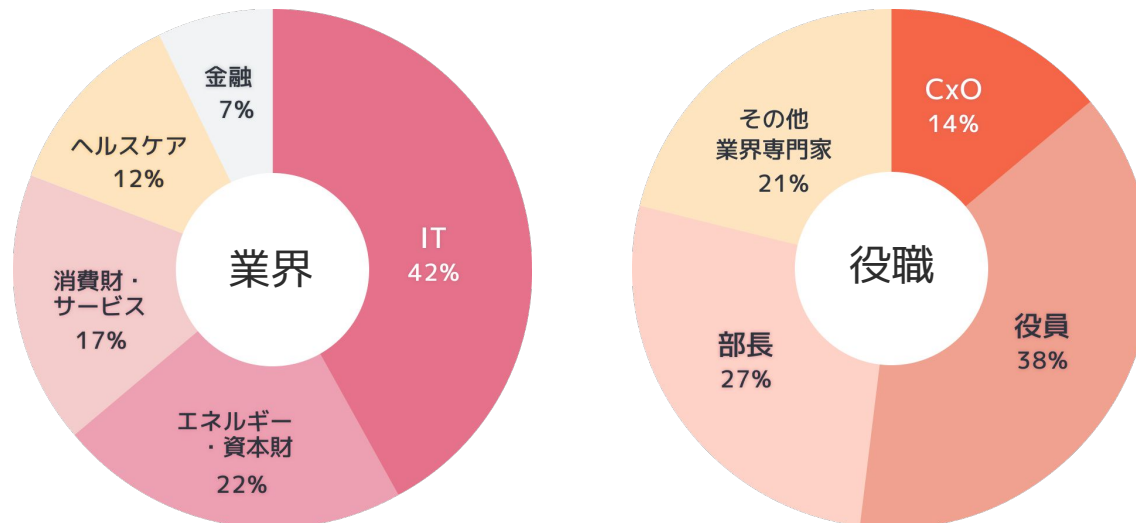
勤務形態 (国内アドバイザー)



## 特長① ワンストップで「あらゆる業界・職域」にスピーディにコンタクト

- 2021年11月に米国大手エキスパートネットワークサービスのColeman社を買収し、国内外の幅広い情報・知見へのアクセスが可能に
- 190ヶ国 350,000人超の海外アドバイザーが登録。アメリカのIT・製造業を中心に、ヨーロッパ・アジア（東南アジア・中国）も網羅
- 多様な言語の通訳・書き起こしも可能

### 所属業界・職域（国外アドバイザー）





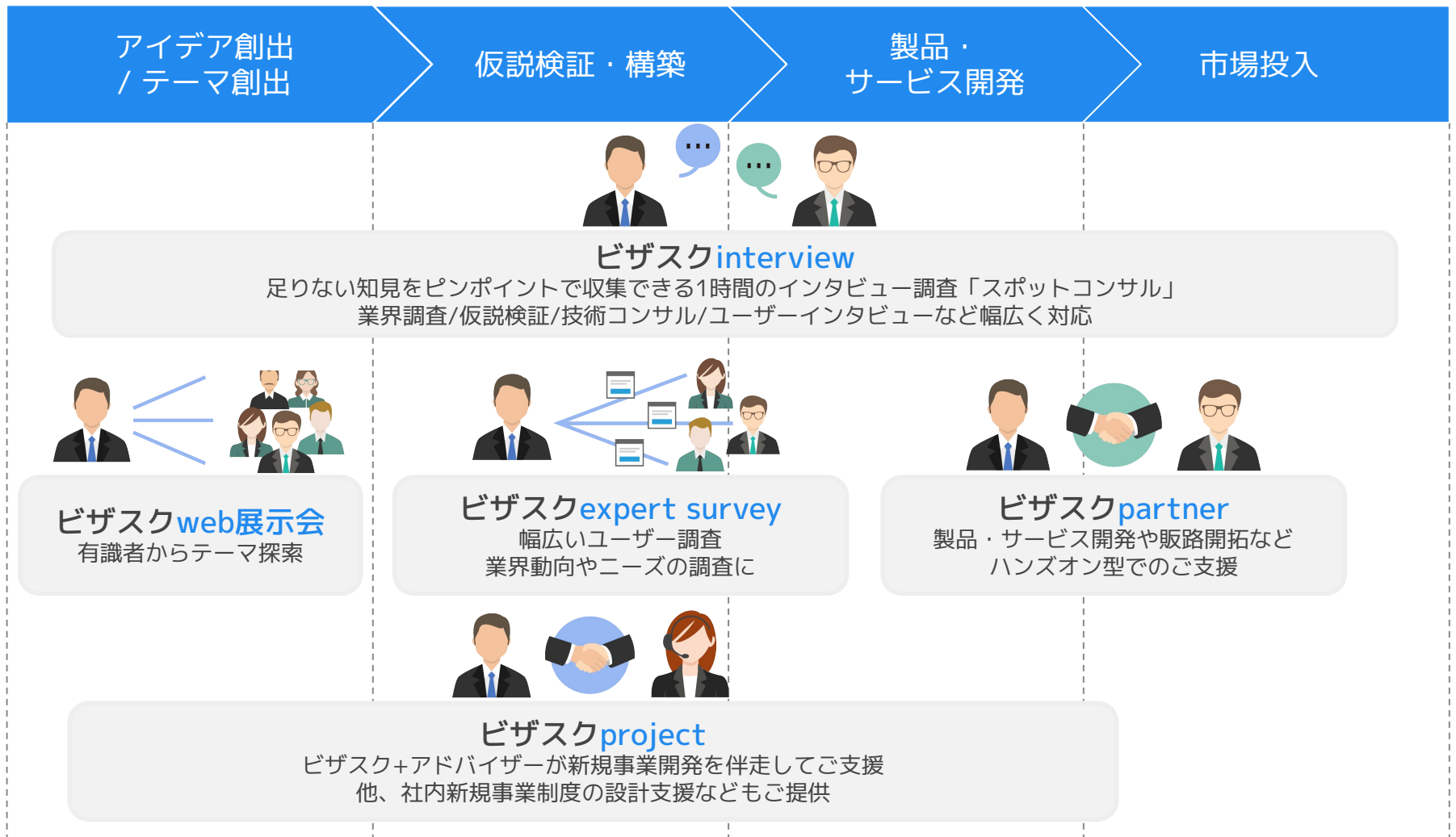
## 特長② 多様なニーズに対する多様な知見提供の手法

ご支援形態	サービス名	概要
リサーチ支援	ビザスクinterview	1時間の有識者インタビュー調査「スポットコンサル」
	ビザスクexpert survey	ビジネス領域に特化したオンラインアンケート調査
	ビザスクreport	調査の設計から実行、レポートの作成/納品まで 一気通貫でご提供
	ビザスクnow	5名以上の有識者からクイックに回答が得られる24時間Q&A
	ビザスクweb展示会	保有技術や素材の用途探索に使える「アイデア募集」
新規事業伴走支援	ビザスクproject	アドバイザーの知見を活用しつつ社内新規事業提案制度を伴走支援
社外人材活用支援	ビザスクpartner	アドバイザーとの業務委託による伴走支援
	ビザスクboard	社外取締役、監査役のマッチング
WEBサービス	ビザスクlite	手軽にスポットコンサルができるWEBサービス（※サービスサイトは <a href="#">こちら</a> ）



## 特長② 多様なニーズに対する多様な知見提供の手法

事業フェーズごとのビザスクのサービスラインナップ（新規事業開発の場合）



## 特長③ 安心安全なプラットフォーム

以下のコンプライアンス・ルールを定めております

### ヒアリング内容

- **ヒアリング可能な内容**
  - 業界情報、個社のポジショニングや特徴（強みなど）、その他一般的に公開されている情報（経営者が対外的に発表しているような事業戦略・注力分野等）
- **ヒアリング出来ない内容**
  - 個社の機密情報（開示されていない詳細事業戦略や開発内容、取引先情報、部署毎の売上やコスト構造等の未公表の財務・経理情報等）

### 守秘義務

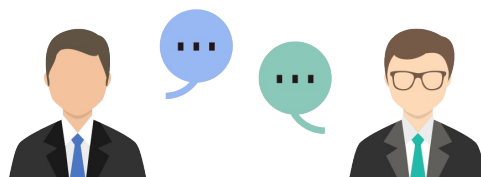
- **依頼者の守秘義務**
  - アドバイザーからヒアリングした内容は秘密情報ではないため、原則自由にご活用可能。但し誰から聞いたのか、については守秘義務あり
- **アドバイザーの守秘義務**
  - 秘密保持を含む利用規約への同意を義務付け。クライアントに対し機密情報を含む非公開の情報を提供しない旨についても規定
  - 初インタビュー実施前及びその後定期的に、アドバイザーにトレーニングを実施。インタビュー実施前の留意事項の中でも周知徹底

### 競合性チェック

- **コンフリクト・マネジメント**
  - クライアントと競合するリスクが有る企業の現職者の方のご紹介依頼は、インタビュー内容に問題がなくても不可
  - 現職者に代わり、過去在職者や類似経験者などの適切な方をご紹介



# ビザスクinterview



# ビザスクinterview（スポットコンサル）とは

個人の持つ知見と企業のビジネス上の課題をマッチングし、  
1時間からの対面/電話/WEB会議で、インタビュー/ビジネス相談ができる仕組みです

必要なとき、ピンポイントな有識者に、聞きたいことだけを手軽に相談できます

大手事業会社様・コンサルティングファーム様など、様々な業界で導入いただいております



# ビザスクinterviewの特徴

ビザスクinterviewをご利用いただくと下記のサポート/サービスが受けられます

## 略歴/経験に基づいた 最短24時間以内の候補者リストアップ

インタビューを至急行いたいというお客様には最短24時間以内に相談内容に合致していると思われる候補者のリストを提出します。

これにより迅速なインタビューの実施が可能です。

## 調査内容に基づいた候補者の 事前スクリーニング対応

インタビュー内容が専門的だった場合にも、質問内容に対する知見有無を確認します。

また相談内容に紐づく詳細な職歴と経験を併せて確認するため、ミスマッチなマッチングを事前に防げます。

## 世界190カ国の海外アドバイザーを紹介

アメリカやアジアを始めとするグローバルな登録者データベースを保有するため、あらゆる海外調査にも対応可能です。

複数言語の通訳・翻訳の手配も行っているため、安心してインタビューに臨めます。

## ニッチな業界・職域にも対応できる カスタムリクルーティング

相談内容がニッチで登録者データベースに適切なアドバイザーがない場合も、外部から相談に応えられる方をリクルーティングして紹介します。

# ビザスクinterviewのご利用の流れ

案件担当プロジェクトマネージャーが実施に向けてサポートいたします



# ビザスク interview の候補者リストイメージ

候補者リストは、専用ページ(クライアントポータル)上からご確認いただけます  
 ビザスクスタッフとのやり取りも専用ページ上から行うことが可能です

**カテゴリー**  
 カテゴリー別に  
 対象者を絞って  
 ご覧いただく  
 ことが可能です

**候補者No.**  
 ビザスクスタッフ  
 とコミュニケーション  
 する際に「A01」など  
 とお伝え頂くと  
 スムーズです

VQ / ビザスク Client Portal
依頼する
English / 日本語
staff@client-portal....

---

**土木建設業界向けサービス開発について**

貴社ご担当者様 yamada@client.co.jp / suzuki@client.co.jp / ito@client.co.jp / 担当者を追加

Contact: 貴社ご担当スタッフ concierge@visasq.com / 050-3188-6626

すべて選択

選択した候補者にコメント/対象外へ

印刷/ダウンロード

---

**Category**

- A: 指定企業
- B: 指定企業外/国内
- C: 指定企業外/外資系

**Status**

- 
- 日程回収済み

ご利用の流れ

料金について

プロジェクトマネージャーがご提案したアドバイザーに対し、以後半年間はセルフマッチング形式「ビザスクIta」で直接依頼することはお控えください。また、既にマッチングしたアドバイザーに対し、再度「ビザスクIta」で依頼された場合にも同様となります。なお、プロジェクトマネージャーからご提示したリストに含まれない形式に対し、ご自身で直接セルフマッチング形式「ビザスクIta」よりご依頼いただくことについてはこの限りではありません。

**A: 指定企業**

**A01**

指定企業  
8枚 / 1時間

対象外にする

2016/04 - 現職 ○○○株式会社 / スマート事業推進部  
 2006/04 - 2016/03 ○○○株式会社 / 支店営業  
 2001/04 - 2006/03 株式会社○○○

- 建機ICTに携った経験あり。下記テーマについて回答可能。
- ・エンドユーザのニーズ
- ・建機ICT普及に向けた課題

ビザスク担当者宛でのコメントをご記入ください

---

**A02**

日程回収済み

指定企業  
10枚 / 1時間

対象外にする

1983/04 - 2019/05 ○○○株式会社 / 部品事業部・海外現地法人営業部 / 海外現地法人部長・国内部品販売課長

- 株式会社 海外現地法人部長・国内部品販売課長
- 販売管理・方針策定・本社/現地法人/ディストリビューター間の全体システム連携企画/原価/利益/価格設定/現地物流センター構築/現地法人スタッフ管理/研修・グローバル会議運営進行
- 建設機械の自動化動向に関する知見あり
- 2006～2016年迄中国・日本市場での建設自動化でのアフターサービス関連で業務していました。

13日週 (13月～17金) で電話にてインタビュー可能な日時はございますでしょうか。 yamada@client.co.jp 2020-04-03 13:30

下記テーマについて回答可能

建機/農機のサービス開発と車体のICT化対応について

- ・業界における新規サービストレンド
- ・上記実現のための、車体ICT化対応動向/必要データの取得技術/データ管理手法
- ・サービス開発/車体ICT化における外部との協業状況

以下の経験に基づき

実際の使用現場→中国等へ赴き機械側の業務関連の市場調査を2006から2011まで現地法人のサービス部門にて実施。設置環境とユーザー評価等が知見あり。業界全般の動向等当時競合の状況から各メーカーでの特徴把握に努め情報入手等行った経験があります。

ビザスク担当者宛でのコメントをご記入ください

**略歴**  
 ビザスクへ登録の  
 ご経歴情報を記載  
 しています

**知見詳細**  
 ご対応可能な領域  
 やご経験詳細等を  
 記載しています

※ご登録情報が限定的な場合は別途確認  
 を行います

**単価**  
 チケットプラン  
 のお客様はチ  
 ケットでの消費  
 となります  
 (1枚=1万円)



# ビザスクの他サービスとの比較

	ビザスクreport	ビザスクinterview	ビザスクlite
概要	調査の設計から実行、レポート納品まで一括でご支援	スポットコンサルを弊社スタッフがフルサポート	手軽にスポットコンサルができるWEBサービス
費用	お見積もり	平均 9~10万円 / 時間 (謝礼/手数料込) ※事前購入チケット制	参考 3万円 / 時間 (謝礼/手数料込)
リサーチ可能な アドバイザー			
国内	○	○	△
国外	○	○	×
サービス内容	<ul style="list-style-type: none"> <li>- 貴社とお打ち合わせの上、調査設計から弊社側で対応</li> <li>- 提携パートナーがインタビューなど各種調査をおこなひ、分析/示唆出し</li> <li>- ご要望に合わせた成果物（議事録/調査レポート等）を納品</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- 専任スタッフがアドバイザーのリストアップ~スクリーニング~インタビューセットまで全て対応</li> <li>- 過去のマッチングデータも活用し、最適な方をすぐにご紹介</li> <li>- 海外現地の外国人アドバイザーのご紹介も可能（通訳手配も可）</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- 依頼者ご自身でアドバイザーを検索、または公募機能で募集</li> <li>- ビザスクliteに公開設定している国内アドバイザーのみ検索可能</li> </ul>

# ビザスクinterviewの活用事例

- 「デザイン思考」に欠かせないスポットコンサル -



会社名：三菱電機株式会社

部署名：デザイン研究所

儘田 大地様（左）、釜本 真有様（右）

ご利用サービス：[ビザスクinterview](#)



Before

調査対象の市場がニッチな場合、従来の調査手法やネット調査では情報・成果が得られにくかった。



After

開発フェーズにおけるニッチな情報収集だけでなく、デザイン思考に基づく潜在的ニーズの探索を行うことができた。

## ▼実施内容

世の中のトレンドを調査し、各事業部が抱える課題を新しい手法で解決することをミッションとしている同部署。しかし、先端技術やニッチ市場の情報収集手段が限られていたため、ビザスクinterviewを活用。ニッチ領域での1次情報の収集が可能になり、**社外から新たな視点を取り入れようというマインドを醸成することができた。**

事例URL：<https://visasq.co.jp/case/mitsubishiele-design>

# ビザスクinterviewの活用事例

- エンドユーザー調査でマーケットイン型の研究開発へ -



会社名：株式会社日本触媒  
部署名：事業創出本部 企画推進部  
伊藤 彰男 様

ご利用サービス：[ビザスクinterview](#)



Before

クローズドで研究開発を進めており、変化の激しい市場の動きを取り入れることができていなかった。



After

川下のエンドクライアントのニーズ情報や市場動向を研究開発に取り入れることにより、マーケットインでの研究開発が加速した。

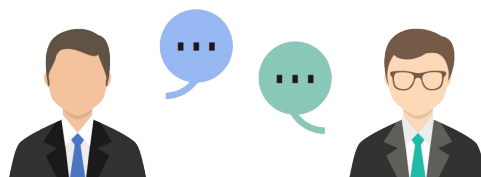
## ▼実施内容

サプライチェーンの上流でビジネスを行っているため、エンドクライアントのニーズや動向を入手することが難しく、プロダクトアウト型での研究開発を行っていた。ビザスクを使って、直接コンタクトすることが難しいエンドクライアントのニーズ情報を収集できたことにより、**マーケットイン型での研究開発を進めることができた。**

事例URL：<https://visasq.co.jp/case/nihonshokubai>



## その他提供サービス

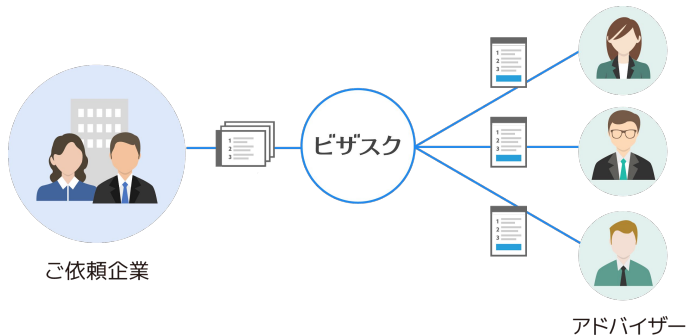


# その他提供サービス\_リサーチ支援

## ビザスク expert survey

ビジネス領域に特化したオンラインアンケート調査

- 問い合わせから2週間程度で、数十名の回答を一括納品
- 世界各国の業界経験者の中から、業界/部署/役職/ビジネス経験に基づき調査対象を選定可能
- ベース料金：10名分の回答で55万円  
(テキスト回答5問/選択式回答5問)



## ビザスク report

調査の設計から実行、レポートの作成/納品まで  
一気通貫でご提供

- ビザスクのデータベースを活用し、プロフェッショナルによる質の高い調査が実行可能
- インタビュー結果だけでなく、デスクトップサーチ結果も合わせて調査レポートを納品
- 海外調査にも対応。コロナ禍でも最新トレンドをキャッチアップ

### 納品物イメージ

This block shows three sample images of survey reports. The top-left image is a '目次' (Table of Contents) with a list of sections. The top-right image is a '1-2. インタビュー対象者一覧' (Interviewee List) table. The bottom image shows a '1-3. インタビュー内容' (Interview Content) section with a flowchart and a table of results.

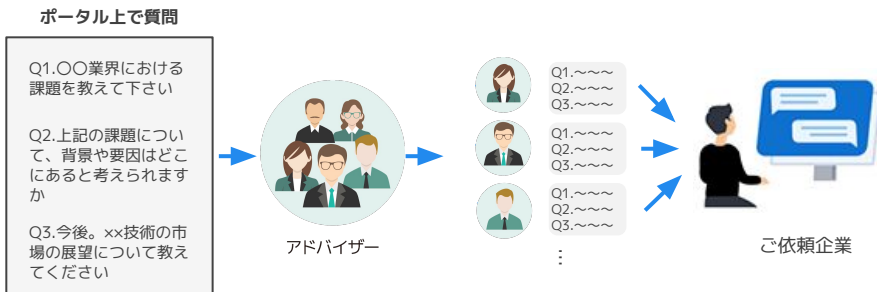
ID	性別	年齢	職種	業種
1	男	30代	営業	IT
2	女	40代	経営者	製造
3	男	50代	役員	金融
4	女	20代	事務	小売
5	男	30代	開発	IT
6	女	40代	マーケティング	小売
7	男	50代	経営者	製造
8	女	30代	営業	IT
9	男	40代	経営者	製造
10	女	20代	事務	小売

# その他提供サービス\_リサーチ支援

## ビザスク now

5名以上の有識者からクイックに回答が得られる24時間Q&A

- **タイムリー(24時間以内)に5名以上から回答を得られる**
- **1テーマに対し最大3つの質問が可能**
- **リアルタイムで回答を確認、スピーディな情報収集を実現**

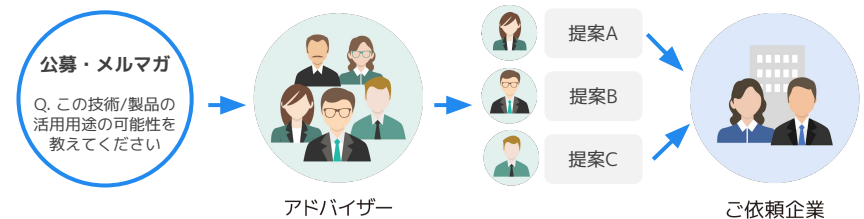


集まった回答を **24時間以内** にリアルタイムで閲覧可能

## ビザスク web展示会

保有技術や素材の用途探索に使える「アイデア募集」

- **研究開発において、ニーズ/用途探索を広く行いたい、保有技術/製品の新たな出口探索を行いたい**などといった場面で活用可能
- **提案件数によらず費用は一律。提案者の中から最大5名のインタビューも実施込み**で、無駄な費用・工数がかからない
- **回答者毎の回答内容及び職歴データ** は、専用ページにて共有エクセル出力可



集まった提案の中から **最大5名** までインタビュー可能

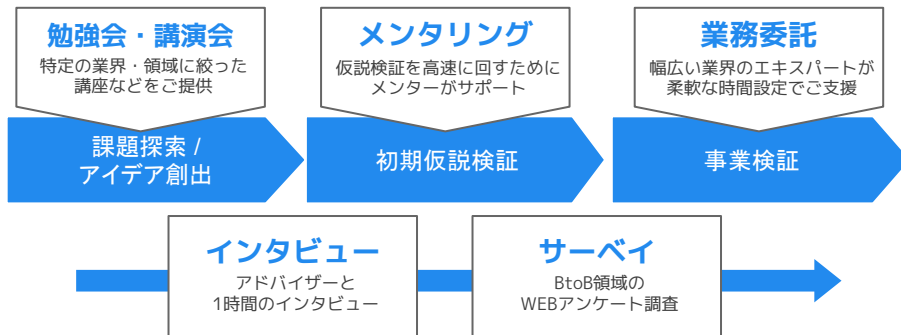
# その他提供サービス\_新規事業伴走支援

## ビザスク project

アドバイザーの知見を活用しつつ  
社内事業提案制度を伴走支援

- ビザスクとアドバイザーが新規事業開発を伴走してご支援  
社内新規事業制度支援や各種勉強会・ワークショップをご提供
- 新規事業オンラインプログラム「STEP」をご用意  
座学と実践を通してスピーディかつ精度高く新規事業開発を実現  
(プログラム内容：セッション2回 + メンタリング5回 + スポットコンサル3回)

支援イメージ





# その他提供サービス\_社外人材活用支援

## ビザスク partner

特定領域のプロフェッショナルが課題やニーズに応じて一定期間、ハンズオン型で支援

- 現職副業社員、フリーランス、起業家、大企業OBOGなど、国内アドバイザーから選定
- アドバイスはもちろん、調査、資料作成補助など**実務ベースで依頼が可能**
- 月1回から週5まで、ミッションや貴社体制に合わせカスタマイズ

### 支援可能領域

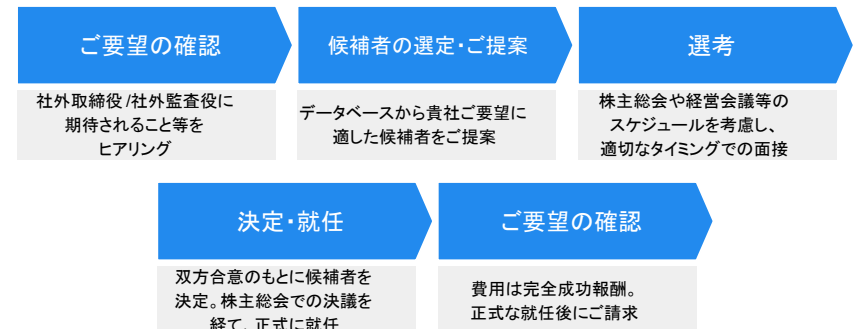
経営/事業戦略	営業	マーケティング
<ul style="list-style-type: none"> <li>・ 経営戦略</li> <li>・ 新規事業</li> <li>・ M&amp;A/IPO施策</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>・ 営業戦略</li> <li>・ 顧客開拓</li> <li>・ 業界動向調査</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>・ 施策の最適化</li> <li>・ チーム体制の構築</li> <li>・ IS/CSの導入</li> </ul>
人事	生産管理	IT/Web
<ul style="list-style-type: none"> <li>・ 採用戦略の見直し</li> <li>・ 採用代行</li> <li>・ 人事制度構築</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>・ 委託先工場の選定</li> <li>・ 工場自動化 (DX)</li> <li>・ 海外工場の検討</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>・ システム開発PMO</li> <li>・ AI/IoTの活用検討</li> <li>・ セキュリティ対策</li> </ul>

## ビザスク board

上場企業の取締役、ベンチャーCxO、女性役員経験者などビザスクのデータベースより候補者を選定しご紹介

- 貴社からのご要望と市場のトレンドや今後のビジネス展開などを踏まえて、最適な方をご提案
- 初期費用はかからず、**完全成功報酬**

### ご利用の流れ



# お問い合わせ

より詳しいサービス内容や導入事例、アドバイザーの登録状況などのご質問やご不明点がございましたら、お電話やメールにて気軽にお問い合わせください。

お問い合わせ窓口

**株式会社ビザスク 法人事業部 吉川**

**[yutaro.yoshikawa@visasq.com](mailto:yutaro.yoshikawa@visasq.com)**

**090-3247-5028**

会社名・氏名・メールアドレス・電話番号を  
ご記入の上、お問い合わせください

# 会社概要

社名	株式会社ビザスク / VisasQ Inc.
所在地	東京都目黒区青葉台4-7-7 住友不動産青葉台ヒルズ10F
代表者	代表取締役CEO 端羽英子
社員数	196人 (2022年5月末時点)
沿革	<p>2012年 創業</p> <p>2013年 経済産業省「多様な人活支援サービス創出事業」採択</p> <p>2015年 『大企業で働く3,000人に聞いた「働きたいベンチャーランキング」』第1位 (Morning pitch Expo in トーマツベンチャーサミット2015)</p> <p>2016年 鳥取県, 関西で女性起業家支援事業を開始 (とっとり起業女子, LED関西) 鳥取銀行、筑波銀行、第四銀行、西武信用金庫と業務提携 日本の人事部「HRアワード」2016 優秀賞 (プロフェッショナル情報サービス部門)</p> <p>2017年 広島銀行、福井銀行、京都銀行と業務提携</p> <p>2018年 秋田銀行と業務提携 経済産業省 第4回「日本ベンチャー大賞」経済産業大臣賞 (女性起業家賞) J-Startup企業92社に選出</p> <p>2020年 東京証券取引所マザーズ市場に上場 (証券コード:4490) シンガポールに子会社を設立</p> <p>2021年 米国Expert Network Service大手であるColeman社を買収</p>



Our Mission

## 知見と、挑戦をつなぐ

私たちは、組織、世代、地域をはじめとするあらゆる障壁を超え、  
様々なミッションと世界中の知見を最も効果的につなぐ  
グローバルプラットフォームを創り、より良い未来へ貢献します

We make insightful connections possible  
between global leaders and people with expertise